



PIMENTEZ VOTRE BUSINESS

# TASTYMARCOM

**TASTY-NEWBIZ**  
SEDUIRE  
DE NOUVEAUX CLIENTS



© vm

**VALORISATION CLIENT**

L'augmentation de la clientèle et la hausse des ventes sont essentielles au bénéfice et à la croissance. Le gérant de TPE/PME et les responsables commerciaux se plaignent souvent du manque d'opportunités de business. La seule hausse de 5% du chiffre d'affaires va impacter très favorablement les bénéfices de l'entreprise. TASTY-NEWBIZ va vous aider à analyser et à définir votre programme de conquête de clients.

### NOS BENEFICES APPORTES

- Expériences professionnelles ventes et marketing réussies dans la conquête de nouveaux clients
- Logique de segmentation et d'approche de niches marketing
- Management de programmes innovants de génération de leads

### DEMARCHE

- Définir le type des clients recherchés en fonction du profil de sa propre base installée
- Les nouveaux clients sont vitaux à la croissance, toutefois, il faut considérer les clients existants comme des éternels nouveaux clients
- Détecter les contacts à portée de main dans des listes professionnelles et dans une zone géographique bien précise
- Se mettre dans la peau de sa concurrence directe pour utiliser ses forces et renforcer ses faiblesses
- Étudier les comportements d'achat des clients lorsqu'on leur propose des produits et services répondant à leurs besoins
- Définir un objectif en terme de volume et le bénéfice qui en découle. Prendre cela comme une base d'extrapolation pour l'extension des efforts à gagner de nouveaux clients

### LIVRABLES

- Une roadmap comportant les actions concrètes et mesurables que chaque entité de l'entreprise devra mener. Mise en place du suivi des actions de progrès, et des actions correctives ou de support

### TARIF

À partir de 1 100,00 € H.T.  
par jour.



**Intéressés par une offre  
TASTYMARCOM ?**

Contact : +33 (0)1 41 38 07 27  
Contact@tastymarcom.com

## TEMOIGNAGE CLIENT

« Patrick Kieffer est un grand professionnel marketing qui comprend très bien le business de A à Z. Chez Autodesk, il a pu mettre en place des programmes spécifiques « industries » déployés dans toute l'Europe. De plus, Patrick est un collègue très agréable qui est un vrai atout lorsque vous constituez une équipe basée sur un esprit coopératif. »

**Laurent Glaenzer**

*Fondateur de Lemon Operations*



© Bruce Shippee

**lemon**  
LEMON OPERATIONS